



## 2024 年度業績大賽體系組冠軍

# 李湘菁「點睛」之路 連續第一才是實力

從看輕保險從業人員，到成為保險從業菁英，成就兩岸保險事業。熱愛挑戰的李湘菁，憑藉積極的創業心態，深入一線實幹，帶頭衝的幹勁，激勵了兩岸夥伴，助力她成就兩岸榮耀。

文／洪詩茵 照片提供／李湘菁



永達保險經紀人李湘菁業務副總，2012 年前往上海發展，從一個人都不認識，到現在擁有 1000 人以上的團隊，全靠兢兢業業的努力拚搏，她的認真，讓客戶忍不住說：「看到湘菁那麼努力，都不敢偷懶了！」也影響了台灣湘菁體系的夥伴們，推升她榮獲 2024 年度業績大賽體系組第一名的榮耀，她將榮耀歸給湘菁體系各處以及全體老闆的努力，並以「連續第一」與夥伴們共勉。

### 從質疑到肯定 建立保險事業

回顧來時路，原本從事證券業的李湘菁，對保險業並沒有太大興趣，最初，只是抱著挑戰的心態與保險從業人士交流，並因為想自行規劃保障而

考取保險證照。未料，在課後分享時誇下海口，於是全力以赴，努力實現競賽獎勵的目標。隨著對客戶責任感的加深，加上保險業績表現亮眼，她逐漸看見這個行業的價值。而一場由黃素英業務執行副總主講的講座，更讓她深刻體會到永達在退休養老市場的專業與發展潛力。因此，她毅然加入永達，並進一步追隨執行副總的腳步，前進上海，挑戰更大的市場舞台。

「想不想讓妳的孩子跟我兒子有一樣的待遇？」黃素英業務執行副總的一席話，讓李湘菁下定決心，勇闖對岸市場。面對異地創業的挑戰，為了排解對家人的思念，她在家裡裝設視訊，卻每每在看到孩子的時候潸然淚下。這段經歷讓她更加堅定，她到上海是為了打拼，而非休息，所以，她的腳步從未停歇，拚搏的精神

甚至激勵了客戶。

## 兩岸體系第一 湘親湘愛一家人

今年，兩岸湘菁體系皆榮登第一名，展現強勁的實力。人在上海打拼，卻能拿下台灣業績大賽體系組第一的榮耀，李湘菁感恩表示：「感謝台灣湘菁體系所有夥伴，首先第一要感謝的是高慧如，接下來，要感謝所有湘菁體系的老闆，沒有您們就沒有這份榮耀，少了誰都不行！」

湘菁體系始終秉持「湘親湘愛一家人」的文化，團結友愛、和諧互助。她分享，每位夥伴都是「老闆的心態、打工的狀態」，努力拚搏自己的事業，遇到問題時，第一時間選擇自律、自我解決；若難以解決，就向兄弟姐妹請教，共同尋找最佳方案。這樣的團隊文化，讓每個人都能持續成長，凡事內歸因，不抱怨，只專注於如何變得更强。

總聽人說，公司內不要搞小團體，但湘菁體系卻有許多小團體，李湘菁笑著表示，不論台灣或上海，湘菁體系透過功能小組，讓夥伴們藉由社團經營增進互動，有效推動業績成長。商品、活動、攝影、跳舞、主持……這些小組不僅提升了組織的向心力，也讓每位夥伴在專業領域中發揮所長。

## 承襲與突破 讓湘菁體系持續閃耀

「從台灣到上海，湘菁體系的夥伴，總是自帶光芒，隱隱散發著一種榮耀感與自豪感。」李湘菁驕傲表示，她將上海經驗帶回台灣，無形中似乎也起到一種帶動與激勵的正向效應。

其中，高慧如業務協理就是最佳的見證者。這些年來，她成長迅速，不僅成功建立了屬於自己的平台與團隊，更在經過十幾年的努力後，於 2023 年實現年度最佳成就獎的夢想，並在 2024 年蟬聯這

一份榮譽。這讓李湘菁聯想到當年黃素英業務執行副總在台灣締造的紀錄——連續 10 年奪得年度最佳成就獎。而如今，她自己在上海也已拿下 10 次年度最佳成就獎，並且仍將持續前行。

「超越老師，就是對老師最好的感謝與回報。」李湘菁滿懷信心地表示：「我相信慧如也能傳承我們的優秀，挑戰自我，甚至超越我們，締造屬於她的輝煌紀錄。」這份承襲與突破，將讓湘菁體系持續閃耀，締造更多輝煌傳奇。

「做人要低一個位階，做事要高一個位階。」李湘菁分享，關起門來天下無敵，看見自己獨一無二的價值；打開門要謙遜多學習，看到他人的優點，才能持續精進成長。

「不要抱怨，今天所有的一切都是自己應得的！我始終相信，成功不是偶然，拿下一次第一是僥倖，能夠連續保持第一，才是真正的實力。」面對新的年度，李湘菁勉勵所有夥伴都要秉持自律、長期主義的品質，持續學習成長，完成 MDRT、達成終身會員、挑戰四冠王！🔥

### Profile

現任：永達保險經紀人業務副總

保險年資：30 年

得獎紀錄：

2024 年度業績大賽體系組第一名

美國 MDRT 百萬圓桌終身會員（10 屆）

中國之星 CMF 主管組鑽石獎、金星獎

中國之星 CMF 終身會員

國際華人龍獎 IDA 主管組金龍獎、銀龍獎、銅龍獎

國際華人龍獎 IDA 終身會員（12 屆）

座右銘：

做自己生命的主人

做別人生命的貴人

★ MDRT 屆數係指永達保經累計 MDRT 次數