

## 用心分享 歡喜做

# 林寶珍 真心成就客戶的幸福快樂

好的保險配置，可以讓快樂富足退休成為事實！「善的動力」推動林寶珍用心分享、歡喜做，她說：「沒有能不能，只有要不要！所有苦難都是成功的養分，堅持下來就會成功」 文／洪詩茵 攝影／何佳華

從永達保戶成為業務代表，永達保險經紀人業務儲備協理林寶珍的保險人生，始於金融海嘯讓她的資產攔腰砍，當時只有永達的退休規劃沒有受到傷害，而且保單價值還隨時間複利增值，讓她不用擔心未來生活，也促使她萌生深入了解保險的念頭，正好當時她的家人也有相關保險規劃與資產配置的需求，但對於一般保險業務又抱持不信任的態度，於是在父母的祝福及家人的鼓勵下，她加入了永達，更在此成就輝煌。

### 熱心助人 堅定學習前行

林寶珍的職業生涯峰迴路轉，曾經是電腦公司 TOP SALES 的她，因為忙到沒有生活品質而決定轉換跑道，這一次轉彎，她依循自己喜歡助人的本心，選擇成立安親班，因為大學時期曾擔任社福社團，認識一些特殊境況的小孩，體會到這

些孩子的善良與真心，一直有著想要照顧這些孩子的心願，於是她延請幼保科老師，自己也邊做邊學，一路學習考試，也擁有了幼保人員、特教老師等相關證照。

從小林寶珍就要非常努力才能維持好成績，這也讓她對弱勢特別有同理心，養成她喜歡助人的習慣，「小時候，因為外貌不討喜，我總要比別人更加努力，因為當我學習好、表現好，老師就會鼓勵我、讚美我，也會成為我的護身符。當時，有一個同學因為學習不好總是被欺負，都是我跳出來維護她，我們也因此成為了好朋友。」

從安親班轉戰保險業的過渡期間，因為安親班有三位特殊境況的孩子，放不下的她，直到將三個孩子安置妥當，才專心投入經營保險事業。

從林寶珍的故事，可以看見「對他人好」是她的天性與本心，無論



是從事 20 年的安親班及 13 年的保險事業，因為秉持助人的願心，才能在工作上堅定學習、全力以赴，創造自己與他人更好的未來。

嘴上總嚷嚷著要退休的林寶珍，卻一年又一年地走了過來，也完成了 MDRT 終身會員的榮耀。每一天，她總是準時到職場，善盡自己的本份，她說，她喜歡當職場中的「張老師」，在這裡有一群夥伴同行，彼此成就、共好前行。

## 做對的事 認真過好每一天

達成 MDRT 終身會員，林寶珍坦言，每年都不知道業績在哪裡，但每年都會自然而然達成 MDRT，回顧過往足跡，才發現這一切都仰賴平時的努力與認真，以及助人的初心，因為想幫親友做好退休與傳承的規劃，所以她努力學習相關專業與知識，並且遵循前輩主管的教導，聽話照做，每一天確實做好自己該做的事，管理好自己，真心與親朋好友分享，透過保險規劃協助親友做好財務配置，確保他們退休有依靠、傳承無紛爭。

從事保險業，沒有人可以一路順遂，低潮一定都會有，即便你是真心為他人好，對方也不一定會知道，曾經，她協助一位親友做好保險配置，但周遭的聲音太多，影響了這位親友，讓親友對規劃產生誤解，對她頗有微詞，直到三年後，在與保險公司的對話中，了解了當下的保單價值，這位親友才致電感謝她。從事保險業是一種修練，必須時刻處理好自己的心情，更要機智地阻止客戶做出貿然解約的不理智行為，曾經有一個朋友貿然解約，將美元保單挪做基金，最後血本無歸，如今總是頻呼後悔，卻也無濟於事了！

林寶珍坦言，低潮的時候，她會選擇沉澱，但不會離開團隊，會持續學習，累積再出發的資源，「我不會在低潮的時候拜訪客戶，我會將自己準備好了，再去面對客戶。每一次協助客戶規劃保險，我都當自己是一個新人，因為保險法規頻繁變動，加上保險市場瞬息萬變，新產品頻頻推出，我會做好所有功課，研究透徹，再去面對客戶。」這是她對客戶的負責與真心，也是對這份工作價值的尊重。

父母親對林寶珍的意義重大，她提到自己能在保險業有所成就，來自於父母親做人信實，福氣庇蔭，這幾年為了父親的心願～在金門蓋一間傳承夢想房子，時常兩地奔走，也更深刻體會到老人家的照護需求。期許效法吳文永董事長回饋故鄉澎湖的德行善舉，她也想回饋故鄉金門，目前已著手籌備事宜，由她出資，集資成立長輩照護基金會，希望能對金門地區長輩的照護略盡棉薄之力。✿

Life Member



MDRT®

### 林寶珍 Profile

現任：永達保險經紀人業務儲備協理

保險年資：13 年

得獎紀錄：

2024 美國 MDRT 百萬圓桌終身會員 (10 屆)

中國之星 CMF 業務員組銀星獎

國際華人龍獎 IDA 個人組銅龍獎

座右銘：蹲低是為了再次躍進  
學習是為了豐富專業

★ MDRT 屆數係指永達保經  
累計 MDRT 次數