

承遠環衛有限公司 環境即刻救緩 楊壹荏 立志成為首位病媒防治經紀人

文、攝影／洪詩茵 部分圖片／承遠環衛提供

挾著五年以上的病媒防治專業，網羅各種場域的實務經驗，楊壹荏打破業界經營模式，以病媒防治經紀人的概念，成立承遠環衛有限公司，提供免費的案場評估，為客戶量身媒合最頂尖的團隊，專業解決社區、廠房、大樓、飯店、餐廳、住家等各種領域的病蟲害問題，並且延伸至後續的病媒蚊蟲防治的相關建議與保固服務，期許為每位客戶的場域提供最貼近需求的服務，致力打造無蟲無菌的安心環境。

職涯摸索期 累積創業養分

楊壹荏學生時期念著是電子材料相關專業，畢業後為了家計，選擇擔任志願役，當了快5年的軍人，從士兵一路晉升，以中士的身分退伍。由於對本科專業不感興趣，楊壹荏一直在思考個人的職涯規劃，退伍之後，他到媽媽客戶的公司幫忙，這位客戶從事塑膠回收產業，透過側面了解，他發現這產業的利潤非常可觀，於是決定待下來學習相關專業與技術，經過一年多時間的了解，他發現這產業的專業需要時間累積，他必須要學會判斷所有塑膠的成分，這至少需要10年時間，而且還要準備非常大的廠房，前期需要投入的資金成本非常龐大，不符合他生涯規劃的時間成本，評估過後，毅然決定轉換跑道。

楊壹荏的父親與母親都是保險業務員，離開塑膠回收產業之後，他選擇到母親的身邊學習保險，他開玩笑說：「我去當母親的司機！」其實，楊壹



承遠環衛創辦人楊壹荏希望成為病媒防治經紀人，成為最佳服務橋梁。

荏原本對保險是排斥的，但父親在他當兵的時候中風，躺著的十多年時間，醫療與照護費用全都靠保險，前前後後大約領了1千多萬的醫療理賠，這段經歷改變他對保險的看法，所以在自己對未來職涯方向還未定調的時候，他選擇到母親身邊學習，是陪伴、也是給自己一個試煉，在保險經紀人公司服務這段時間，他從主管身上學到溝通與表達的技巧，也理解了保險經紀人的真正精神，所有經驗的累積都是未來一躍而起的養分。

認真學習 累積各場域防治經驗

保險經紀人的工作經驗，賦予楊壹荏非常敏銳的市場觀察力，他開始思考，什麼工作能夠長長久久？什麼工作不會成為夕陽產業？在瀏覽各式各樣徵才資訊之際，病媒防治公司的徵才訊息就這樣抓住他的視線，「當時的我想著，蟑螂、老鼠、蚊蟲等病蟲應該是永遠不會滅絕的害蟲吧！加上我也不怕老鼠、蟑螂之類的病蟲，不如試試看，就當多學習一門專業技能！」

在各種因素及市場需求的考量下，楊壹荏最後選擇到台灣本土公司「康庭環衛」服務，當時康庭的業務以政府標案及各類大樓為主，台北車站是他作業的第一個環境，「那時候，康庭的作業屬於徒法煉鋼的模式，我們進行噴藥作業是用手壓瓶，晚上八點到台北車站，作業到凌晨四、五點，兩週執行一次。那時候雖然很辛苦，但是這樣徒法煉鋼的模式卻也讓我學到許多作業上的訣竅與細節。」

後期，因為台北房租實在太高，基於經濟上的考量，加上香港史偉莎集團台中分公司正好有現場作



楊壹荏細數職涯轉折，認真堅定的學習與創業信念堪為表率。

業人員的職缺，讓他決定回到故鄉台中，史偉莎環衛的業務範圍主要是飯店、餐廳之類的場域，而且都是使用電動噴藥設備，在史偉莎3年時間，他學習到許多餐廳與飯店等場域的作業訣竅，最後因為不耐考核制度問題，他選擇了離開，也是因為這個決定，讓他有機會到美商藝康集團服務，接觸到味丹、泰山等食品大廠的作業環境。從康庭、史偉莎、到藝康，楊壹荏累積了所有類型病媒防治場域的作業經驗，這讓一直有著創業思維的他，意識到時機成熟了。

用心服務 贏得口碑信任

成立環衛公司需要有專業證書，還要取得環衛字號，在史偉莎服務的時候，楊壹荏就已考取【病媒防治業專業技術人員】合格證書，他從保險經紀人的概念獲得啟發，希望自己能夠成為一個優秀的病媒防治經紀人，以他在病媒防治領域的專業與人脈，達到「同業合作、異業結合」的共好優勢，幫助客戶媒合最佳的病媒防治服務團隊。



【病媒防治業專業技術人員】合格證書。



承遠環衛服務證明。

他進一步說明：「每家公司、每位作業人員都有其擅長的領域，有的擅長除蟑、有的對付白蟻特別有一套，至於我，則是對老鼠的習性非常了解，總能找出牠們的藏身處，我特別喜歡和老鼠鬥智。」

楊壹荏提及過去的服務經驗，他曾為新光三越專櫃進行除鼠的服務，當時該專櫃總是會有老鼠出沒，前面已經請二、三波作業人員做過勘查及除鼠作業，卻始終無法根除鼠害，「我到專櫃之後，根據老鼠的習性仔細觀察，最後發現冰箱後面有一個洞，於是將冰箱移開，把洞擋起來，直接杜絕鼠害的源頭，專櫃工作人員對我的作業非常佩服，直對我說：『大哥，我從來沒看過像你這麼細心檢查的人！』。」

挾著曾經服務於三家環衛公司的優勢，承遠環衛除了病媒防治服務之外，也能擔任專案仲介的角色，更能做到資源的整合，提供客戶最符合需求的服務。楊壹荏解釋：「我對環衛公司及相關作業人員的專長非常了解，有些客戶常常不知道要怎麼和大公司洽談，或者是根本不知道自己找哪一家廠商比較好，由我作為居中運作的角色，能夠依照客戶的需求，集合出最適合的病媒防治團隊，成為客戶端與環衛公司之間最好的溝通橋梁。」

承遠環衛成立於今年（2023年）3月，楊壹荏看好病媒防治產業的前景，病媒防治就是防止和控制，這是源源不絕的市場，蟑螂至今仍然無法滅絕，加上部落客爆料的事件頻傳，餐廳的環境衛生未來一定會更加受到重視，不論是商家或大樓，只要有進進出出，就會夾帶病媒，一定要定期控制與保持，所以病媒防治的市場不會飽和，也讓他更堅定走這條路。期許以服務贏得信任與口碑，搭配良好的售後服務，以及合理的報價，成為客戶最佳的病媒防治經紀人。👊

承遠環衛有限公司 CHEN YUAN PEST CONTROL., LTD.

專業除蟲 病媒蚊防治

服務流程

- 現場勘查** 施作人員現場勘查，該區域有無蟲(鼠)害侵擾路徑及孳生源，其提供防治方案。
- 施作說明** 至現場後，針對防治方案與客戶溝通，讓客戶清楚明白此次的施作內容及後續應注意哪些事宜。
- 服務報價** 依實際勘查所制定之方案提供相應之報價單資料。
- 防治流程** 依由防治師依制定之方案執行防治作業。
- 防治建議** 經施作完成後，將提供客戶書面施作計劃書，且匯報此次施作內容及建議事項，即完成本次病媒防治工作。

專業服務
針對空間環境，侵害程度，害蟲習性，提供有效防治，解決蟲(鼠)害孳生。

即刻救援
非上班時間，如需蟲(鼠)害服務，將由專業技術人員到場提供服務。

合理價格
依據坪數大小及不同害蟲評估，提供施作單次性除蟲或是定期加強蟲害防治更透明合理化的報價。在相同的服務上，價格更親民。在相同的價格上，服務更多元。

楊壹荏 Eason 統編89284466 環藥病媒字第19-292號
0911005688 y19900214@gmail.com
@338pzlyt 台中市北屯區大連路二段215-6號

承遠環衛服務流程。



病媒防治現場作業過程。