

## 專業至上 服務為本

# 韋志祥 熱愛學習 成就以客為尊的服務

熱愛學習的韋志祥，秉持無私傳承的心念，除了提供客戶最好、更好的服務，更希望將有利於提升保險業績的財稅專業與經驗，傳授給夥伴們，讓更多有志的朋友，一起加入永達的成功列車！

文／洪詩茵 攝影／何佳華



工程背景出身的永達保險經紀人業務儲備協理韋志祥，歷經 12 年的傳播業，在美 12 年的珠寶業，12 年前回台加入永達，進入金融保險業，如今更有幸完成美國 MDRT 終身會員。他感恩表示，這是他三段事業生涯收穫最豐盛的階段，也證明當初選擇加入永達是正確決定，感謝崔姊引領他進到永達，也感恩在這段不斷學習、成長與行銷的道路上，太太一路的相挺與協助，以及家人及許多親友的轉介與推薦，他將不斷努力學習及成長，協助客戶安然退休、富足無虞。

段，不僅讓他結識最多朋友、學習成長最多，同時也賦予他最多的歷練機會。

他坦言：「12 年前選擇永達，就是看到永達以退休保險市場作為主力業務的獨到眼光、公司完善的學習平台、還有吳董事長珍惜善待人才的三大特質，如今回首也完全印證了這些事實！正因為永達給予業務這麼好的成長平台，才讓我能一直在行銷效益良好的情況下，還能撥出足夠的時間，投入自己喜好的稅務學習環境中，進而推動業績及專業都獲得了圓滿的成果。」

### 選對平台贏在起跑點

歷經人生三個不同職涯階段，永達給予韋志祥人生中最豐碩的階

### 不斷努力學習與成長

「不斷努力學習及成長」一直是韋志祥的自我要求。因此初進永達，

對稅務規劃產生濃厚興趣的他，在妻子的鼓勵下，從一張白紙開始，為自己書寫不一樣的未來，無畏年齡漸長，依靠自己的努力考上中華民國記帳士的證照，也印證了只要想要、只要肯努力，沒有不可能。

他也分享：「永達平台有許多先進及師長，提供許多專業租稅的學習機會，使我除了在保險領域之外，更在稅務、財務、勞務、法務、財經及不動產都有廣泛的涉獵，也因此厚實了自己幫客戶做資產規劃的整體實力。看到客戶因為我的建議及規劃，而避免冤枉繳稅，資產順利傳承，財富確能自己享用，且安然退休富足無虞，就是我最大的欣慰。」

## 堅持落實習慣 淬鍊成長

每個人都各有自己的特質與興趣，如果能夠掌握自己的特質，好好發揮所長，個人的職涯發展與成就往往能夠事半功倍。韋志祥了解自己的特質，聰明順應自己的興趣，努力學習、不斷成長。

他大方分享，即使陷入低潮，他也堅持天天要求自己落實習慣，研讀各種相關資訊、專業書籍，並且參加各種相關的稅務講座，不斷複習，淬鍊到精熟，進而進化成自然而然的口訣，同時更思考如何運用所學創造保險商機。

他進一步說明：「我將大部分的時間都放在學習及思考，這些過程都是需要相當時間的專注與用心，而且也不能受到外界的叨擾。所以，非常感恩太太多年來在背後的支持。一方面，能夠耐心體恤我的用心；另一方面，也能順應她自己的特質，將時間著重放在公益關懷，以及參加她個人信奉的宗教活動中。長久時間下來，自然建立良好的緣脈絡，

間接讓我的專業得以與她的人脈對接，成就較高的保險規劃成交率。」

## 專業傳承 協助夥伴蛻變

談到未來展望，韋志祥不諱言：「永達大部分的夥伴們，主做退休規劃市場，這是屬於正確的藍海市場。但如果能在行銷之餘，將心多用在持續提升對個人、對企業的稅務知識，以及不動產、民法及保險機制應用等相關專業，長期學習、專研及思考對於高資產人士極為需要的知識領域，一定非常有助於為客戶解決與資產傳承相關的許多問題，並創造更多大額的保單商機，也會贏得客戶更高的重視與信靠。」

2023 年的開始，他希望能協助永達夥伴們強化學習的效率，將有利於提升保險業績的財稅專業與經驗，傳授給夥伴們，協助他們突破成功歷程中的多種牆籬，蛻變成新一代的保險高專業人士，一起榮登 MDRT 終身會員的行列。🌸

Life Member  
MDRT®  
韋志祥 Profile  
現任：永達保險經紀人業務儲備協理  
保險年資：12.5 年  
得獎紀錄：  
2023 美國 MDRT 百萬圓桌終身會員 (10 屆)  
中國之星 CMF 業務員組銀星獎  
國際華人龍獎 IDA 個人組銅龍獎  
座右銘：不斷學習 思考 成長  
專業至上 以客為尊  
★ MDRT 屆數係指永達保經  
累計 MDRT 次數