

共好 共榮 共享

林佩瑜 善用平台 往前走就對了

MDRT 終身會員的榮耀是林佩瑜保險生涯重要里程碑，她將以此為起點，持續努力向上，提供客戶最優質專業的服務，透過共好共榮共享的團隊精神，希望能推動社會更加繁榮昌盛！

文／洪詩茵 攝影／余秀萍



從為客戶投資理財，到為客戶規劃保險，永達保險經紀人業務籌備協理林佩瑜以 MDRT 終身會員的成就證明自己的選擇，她表示：「MDRT 全人理念體現生活的價值，更在實踐中帶給客戶專業上的價值。因為知道自己在對的路上，期許在專業上或工作上，由於我的參與，而讓身邊的每一個人變得更美好。」

轉變 從過去財到未來財

就讀財金系的林佩瑜，對金融財經相關訊息始終高度關注，學生時期即考取許多金融相關證照，最初進銀行服務，雖然做的是櫃台工作，卻一直對財富管理領域相當感

興趣，也在當時銀行主管的鼓勵下勇於挑戰，順利當上銀行理專。

改變，始於金融海嘯引發的省思，她說：「雖然當時我服務的銀行並未連結雷曼兄弟，客戶資產未曾遭受衝擊，但也促使我開始思考，我能給客戶的似乎只有投資。那時適逢最低稅負制上路，每當客戶詢問贈與稅與遺產稅的相關問題，我能提供的答案非常有限，即便尋求主管協助，能獲得的資訊量也有限。當時有客戶身邊有會計師與律師朋友，建議她不妨學學稅務相關專業，她才知道保險可以提供客戶的協助還蠻多的，熱愛學習的她，因為好奇保險的功能，毅然轉入保險業。」

不過，林佩瑜坦言，那時她選擇的保險公司，提供的學習課程都是以醫療與傳統壽險為主，雖然能夠學到東西，但無法解決她過去銀行客戶的問題，她仍舊得自己花錢到外面學習。機緣之下，得知永達的市場定位，參加永達的財經與稅務課程之後，她終於找到了答案，永達談的是趨勢、是稅務判讀等專業，會完整串連客戶的過去與未來，而非單純看數字。這一次，她同樣毅然轉身，歸零到永達再出發。她以一句話總結這段經歷，過去，她是協助客戶理過去的財；而現在，她是在為客戶理未來的財。

師法前輩 感謝主管教導

「效法前輩菁英」及「善用平台資源」是林佩瑜的成功心法。她指出，在永達，有許多前輩楷模做表率，余松坤業務高級副總對細節的堅持、陳曉虹業務籌備協理對客戶的用心……，優秀卓越的人一直往前走，她只是想跟上他們的步伐而已；再者，公司舉辦許多活動與課程，例如愛傳承演唱會、三地公益健走，她喜歡邀請客戶一同參與公司活動，創造共同的回憶，更加認識彼此，也建立生活上的連結與價值，同時她也會經常性地與客戶分享在財經課程上的獲得。在永達，資源伸手可得，只要懂得善加利用，每個人都可以達成 MDRT，進而完成終身會員的榮耀。

一路走來，林佩瑜非常感謝主管的提拔與指導，以及公司舉辦的一系列課程與研討，尤其是每年舉辦的高手交流會，只要聽一聽別人成功的經驗談，就能激發她達成 MDRT 的動力，她很開心身在熱愛學習、喜歡學習的公司，「一路上要感謝的人非常多，身邊的每個人都是我的貴人，還有支持我、陪伴我的家人、客戶、好朋友們，以及各級長官夥

伴們的提攜與指導，衷心感謝，感謝有你們！」

往前走就會不一樣

現在許多年輕人工作總喜歡講興趣，其實，即便有興趣也可以做得像工作，只有加上熱情，才會產生不同的化學效應。就像是工作低潮，林佩瑜認為，一切低潮都只是學習不夠，只要願意學習與成長，自然能夠讓工作變有趣，永達有那麼多課程與活動，根本沒有時間低潮，試著先將挫折放下，過後再回頭去檢視失敗的原因，就不會有空閒陷入低潮。

MDRT 全人生活的理念，是可以讓世界更美好的價值觀，林佩瑜很慶幸在公司的推動下，認識 MDRT，也發現國外保險經紀人的思維與永達非常相似，「永達人說著和全世界保險經紀人一樣的語言，這就是我們的底蘊。」

全新的 2023 年，林佩瑜期許自己更加精進努力，朝向組織發展前進，協助更多夥伴提升自我，並且培育更多 MDRT，一起推廣服務社會的國際觀；也希望夥伴們都能朝著組織發展前進，不要侷限自己的腳步，只要有走，即便吊車尾，只要「跟上」就不一樣了！

Life Member

MDRT®

林佩瑜 Profile

現任：永達保險經紀人業務籌備協理

保險年資：14 年

得獎紀錄：

2023 美國 MDRT 百萬圓桌終身會員 (10 屆)

中國之星 CMF 業務員組銀星獎

國際華人龍獎 IDA 個人組銅龍獎

百萬菁英推手獎

座右銘：人生就像打一場橄欖球比賽

原則是「奮力衝向底線」

★ MDRT 屆數係指永達保經
累計 MDRT 次數