

# 擴建總部 投資人才 永達保經立下全球前 6 大目標

文／羅怡如 攝影／何佳華

永達保經擴展兩岸保險事業有成，合計兩家公司營收破百億元；在永達成立 21 週年之際，承德大樓拆除重建，擴建後將成為地上 11 樓，地下 4 層，共計 15 層，總坪數 2,250 坪大樓，擁有更寬廣的辦公空間做後盾，董事長吳文永指出，永達長期推動退休理財保險規劃，大力提升每位業務代表生產能力後，今年會更專注增員以及菁英培育，永達保經要在 10 年內，躋身成為全球前 6 大保經公司。



永達自建的創業平台、充裕的教育訓練資源、兩岸業務實戰經驗分享、穩健的財務資產結構以及好的退休與世襲制度是業務員最好的選擇，當人才、業務高手齊聚一堂，永達就有躍昇國際舞台、發光發亮的機會了。人才聚集的關鍵，更要歸功穩健的財務結構；永達保經實收資本額為 9.82 億元，投資大陸永達理股權達 24.9%，兩岸長年期保單、累積有效契約，經得起市場風險，不只能分派組織利益，更能兌現對業務代表「世襲制」、「永達養你兩輩子」的承諾。

數位轉型下，永達提供創業平台，透過多元化、制度化學習，以及數據化管理的機制，讓學習更紮實。吳文永表示，數位平台學習無遠弗屆，兩岸業務透過每月固定視訊來交流，不僅有協理級以上的業務擔任講師開研討會，分享增員、管理的技巧，

分組討論也讓學習變得活潑、有趣；另外，每月線上平台也透過兩岸菁英會，業務主管分享，提供參與業代珍貴的意見，每天有百萬人民幣等級的大單分享，吸取他人成功的學習經驗。

台灣保險經紀公司自購不動產的比例不高，永達保經卻逆勢操作，吳文永表示，北台灣營業據點全是自有大樓，光是台北市承德路上的辦公大樓就多達 3000 多坪，全部自用不賺差價，意味永續、長久經營，也省下 10 億元房租，更不必擔心房東漲租或搬遷，裝潢費預算更能做有效控制。永達承德大樓完工後將全部自用、不對外招租，且也暫無新買樓計畫，新大樓會打造業務總部而非行政總部，將提供業務代表更好的空間。他也強調，永達在不動產投資一向都是自用，不會拿來投資，而是大舉徵才為主，「人才才是值得投資的不動產」。