



## 2021 年度業績大賽處級組第一名

# 高慧如 勇於創新 敢於改變 攜手成功勝出

「創新的技術、專業的平台及堅持不退怯的精神」是高慧如對於首度勇奪永達年度業績大賽處級組冠軍的成功定義，「疫情下，感謝團隊夥伴都有拿下第一名的共識，助力她奪下這個團隊榮耀。」

文／洪詩茵 攝影／余秀萍



**走**過 26 年保險業務生涯，永達保險經紀人業務協理高慧如，始終兢兢業業服務客戶，以連續完成 17 屆 MDRT 證明自身的努力，更勇敢挑戰自我，從銷售型高手轉型為組織型高手，2021 年永達年度業績大賽處級組冠軍的榮耀是她與團隊夥伴共同努力的見證與回饋，「一路上的貴人很多，感謝所有協助我的長官、老師、夥伴、客戶及支持我的家人，一路有您的支持，讓一切變得更豐富美好。」

### 創新改變 堅持是成功起點

從「卓越邁向輝煌」是高慧如對自身經營保險事業的願景。她透露，從個人銷售轉型為組織經營，當初的起心動念就是「分享」，「當我覺得自己在銷售上已經游刃有余

的時候，我也希望將這麼多年累積的行銷模式或者是行銷的基礎，分享給我帶進來的夥伴，只要我願意給，他們就能得到，我希望能對夥伴的壽險事業發展有所幫助！」

「成功始於合作，合作的真諦在於自助與助人；唯有真正的幫助別人，才能真正幫助自己。」期許帶領組織企業從優秀到卓越、挑戰公司最高職階的她也不吝分享，慧如處的成功來自於：

- 一、**創新的技術**：運用多媒體拉近人與人之間的距離，沒有時間限制，也增加訪次與訪量。
- 二、**專業的平台**：高密度的 MDRT 成員，藉由分享成功經驗，培育更多保險企業家。
- 三、**堅持永不退怯**：擁有信念比擁有才能更重要。把堅持進化成一種

習慣，養成對夢想的堅持；對學習的堅持；對善意的堅持。

## 以善為始 常保工作熱情

常有人詢問如何保持對工作的熱情？高慧如坦言，她非常熱愛壽險事業，因為她認為保險可以解決很多將來預期可能會發生的風險或危機，或者協助創造更好的未來。「我深信保險可以做到這件事，如果因為我沒有去推廣，或者是明明看到他人有問題，卻沒能協助解決，我會覺得自己沒有做好身為『保險企業家』這個身分該做的事；再者，既然我有這麼長的壽險年資，面對客戶，初訪、再訪應該做什麼動作，如何在背後給予支援？只要將我的行為 SOP 流程化，就能強化訓練速度與效果，未來若有新的夥伴加入，就可以快速銜接，縮短他們面對客戶端的應對時間，這方面的訓練永達平台就做得非常好，有助於主管的管理與運作。」唯有真正想要幫助別人，自己才會得到最大的幫助；唯有了解保險的真諦，才能解決客戶的問題。保險事業具備自助、互助、助人的善循環特質，經營保險事業對高慧如來講是非常開心的一件事，也是這樣的成就感支持她一路堅持走來。

## 以家為名 一起邁向成功

「家」是高慧如對團隊的定義，她希望在團隊中營造像家一樣的氛圍，沒有上對下、只有互相包容，賦予大家充分發展的自由，有時候需要耐心等待，有時候需要技術教導，有時候需要情緒上的安慰，讓每位出門打拼的夥伴回到這個家都能感受到

溫暖與力量。「在傳統保險公司，很難做到無私地分享，很慶幸的是，我們身在永達，有很好的分享概念與文化，一般傳統保險公司晉升，對主管其實是一種微型的傷害，但在永達，我們卻很期待夥伴的成就跟晉升，因為相對而言，不僅有助於提升自己，也有相對的利多優勢。永達開創的合夥人制度，等於是為所有業務代表打造一個創業平台，這個平台替未來想要創業的人，提供很好的創業基礎與創業模式。」

小成功靠個人，大成功靠團隊。從銷售轉型組織，高慧如以永達年度業績大賽處級組第一名的團隊榮耀，證明她的選擇與努力。她說：「對我而言，從事壽險業的成就感，來自於『大家的成功』，只有自己成功不是成功，唯有帶領一群人一起成功，你才會真正感受到壽險事業的成就感，而那就是團隊的成功。2022 年，希望以成功的模式協助更多人在永達創業，挑戰公司最高職位－業務總經理，帶領更多團隊一同勝出。」

### Profile

現任：永達保險經紀人業務協理

保險年資：26 年

得獎紀錄：

2021 年度業績大賽處級組第一名

百萬菁英推手獎

美國 MDRT 百萬圓桌終身會員（17 屆）

中國之星 CMF 業務員組銀星獎

IDA 國際華人龍獎

座右銘：「改變」是一切進步的起點

「學習」是改變成功的因素