



二〇一九年度業績大賽業務處經理組冠軍

楊芷瑜 全力以赴 人要創造自己的價值

選擇比努力更重要，有感於永達平台的優勢，楊芷瑜期許引領更多優秀菁英加入永達，在更廣闊的舞台上一起發光發熱！
文／洪詩茵 攝影／何佳華

二年前，永達保險經紀人業務籌備協理楊芷瑜選擇為自己的未來拚搏一把，倒空自己加入永達平台；三年後，她贏得年度業績大賽業務處經理組冠軍，並晉級業務籌備協理，證明了「選擇比努力更重要」，並將榮耀歸給所有幫助過她的貴人！

投身保險 追求財富自由

出身保險家族的楊芷瑜，有一個保險年資二十多年的 TOP SALES 媽媽，親戚中更有二十位都是從事保險業務，但是她卻不想從事保險業，「因為當時保險業務的地位相對低下，受社會排擠，工作又非常忙碌！」有趣的是，楊芷瑜卻在滿二十歲的隔天就加入保險業，她表示：「因為我想掌握自己的人生，決定自己的收入，希望付出多少努力，就能擁有多少收入，只有業務能讓我達成這夢想。而且保

險業務與其他業務工作不同，其他業務是商品在人的前面，而保險卻是在商品的前面，客戶通常都是先相信人，才會決定購買保險這個商品，非常具備挑戰性。」

放眼未來 毅然放下轉身

放棄原公司的頂尖業務光環，轉投永達平台，是因為「未來」！楊芷瑜坦言，當初陳翠芳業務協理增員她入永達，是因為她年輕，未來有無限可能，而永達擁有對岸龐大的市場商機。深諳教育訓練的楊芷瑜說：「深圳的一場參訪，改變了我原本堅定不離的念頭，我看到了三十年前台灣保險市場的勃勃生機，看到了永達平台將訓練簡單化，看到了永達有許多 MDRH 高手可交流學習。」

決定的那一刻，楊芷瑜告訴自己，所謂真正的鐵飯碗，不是在一個地方

現任：永達保險經紀人業務籌備協理
保險年資：17.5 年
得獎紀錄：
2019 年度業績大賽業務處經理組第一名
美國 MDRT 百萬圓桌會員
國際華人龍獎 IDA 主管組銅龍獎
國際華人龍獎 IDA 個人組銅龍獎
中國之星 CMF 業務員組銀星獎
永達百萬菁英推手獎
座右銘：一個人的成功不是成功，
帶領一群人的成功才叫做成功。

Profile

吃一輩子飯，而是當你有能力，走到哪裡都有飯吃！「如果我們自己就是鐵飯碗，何必怕重來！」

楊芷瑜進一步指出，在前公司做組織增員，她只能找沒有做過保險、沒有經驗的人，或者是剛出社會的新鮮人，一步步從頭教起；但來到永達，她可以邀請超業、甚至比她更優秀的菁英一起打拼，這就是最大的不一樣！像她團隊當中，楊琇婷業務處經

理就是同業十七年年資轉型，劉智瀚業務籌備處經理就是同業區經理組第一名以及會長，鄧昌勝業務籌備處經理也是同業二十三年超業轉型，周彥錡業務處經理也是同業二十年年資超業轉型！以平台培訓人才，以人才服務平台！

全力以赴 助他人圓夢

年輕時，楊芷瑜的夢想是買東西不用看標價，財富自由；人生第一階段，希望帶領夥伴一起環遊世界；現在的夢想，是希望協助夥伴完成他們的人生夢想。

二〇一六年十二月進永達，用一年的時間完成二屆MORF，二〇一八年跟著陳翠芳業務協理到大陸福州開疆闢土。楊芷瑜說：「人生沒有對錯，只有選擇！選擇了，不是試試看，而

是要全力以赴，做到讓自己都感動！」

謹記翠芳業務協理的激勵「你的能量超乎你的想像」，她坦言，初期台灣一起打拼的夥伴並不多，她又西進發展，但她並未放棄，而是鼓勵夥伴行銷與增員並重，並精準安排自己回台的時間，目前芷瑜處團隊夥伴們已經有一套自己的增員 SOP 公版，她回台陪同面談，其實只是加分及幫忙最後的報聘入司面談。

「推銷需要氣勢，組織需要氛圍」，楊芷瑜慶幸，夥伴中有幾個願意扛責的大柱子。同時，她也傳授自己在前公司設計的「新人的三十堂課」，作為團隊教學、傳承的資源。在全世界保險業負成長的當下，去年她的團隊新進了三十位主管，進而推動她站上業務籌備協理的位置。

自許成為 only one

做到極致是楊芷瑜的處事哲學，就如同她喜歡打羽毛球，就拿下台灣與大陸 WCBV 羽毛球聯賽的第一名，更在大陸福州成立全女子三百人的花木蘭羽球社，也藉此機會交友、發展人脈。

做保險不是一下子，而是一輩子！不要將保險做小了！楊芷瑜說，一個人做保險，可以幫助一百個家庭；二個人做保險，幫助二百個家庭；一整個團隊做保險，可以給予更多家庭協助，進而提升保險從業人員的價值與地位。

曾有客戶對楊芷瑜說「你不是保險業的 ONLY，是我心中的 ONLY！」沒有人是完美的，做好自己該做的事，讓夥伴補齊人生中的不完美，楊芷瑜期許，可以成為客戶與夥伴心中的 only one！

